

ТЕСТ

Перед вами 6 высказываний. Они не закончены. Под каждым из них имеются 4 окончания с соответствующей буквой в конце. Обозначьте только одно окончание, которое вам больше подходит.

1. Вы принимаете важные решения, опираясь на...

- чувства и интуицию (К)
- то, что лучше звучит (А)
- то, что лучше и более красиво выглядит (В)
- точное и педантичное изучение всех обстоятельств и перспектив (Д)

2. Во время конфликта с человеком на вас сильнее всего влияет

- тон и интонации голоса(А)
- могу ли я или нет ясно видеть точку зрения другого человека (В)
- логика его аргументации (Д)
- насколько вы находитесь в контакте с его чувствами, делится ли он своими переживаниями (К)

3. Вы проще всего понимаете, что происходит с вами ,когда ...

- смотрите на себя внимательно в зеркало и решаете, что надеть (В)
- ловите свои ощущения (К)
- выражаете это словами(Д)
- прислушиваетесь к тону своего голоса(А)

4. Для вас самое простое...

- подобрать идеальные громкость и звучание на стерео системе(А)
- работать с текстом, выбирая наиболее удачные места, относящиеся к изучаемому предмету(Д)
- выбрать чрезвычайно удобную мебель (К)
- подобрать идеальные сочетания цветов(В)

5. Лучше всего вы запоминаете...

- мелодии и звуки (А)
- логические построения (Д)
- ароматы и вкус (К)
- лица, цвета, картины (В)

6. Вы...

- настраиваетесь на звуки в своем окружении (А)
- хорошо умеете осмысливать новые факты и данные (Д)
- очень чувствительны к тому, как ткань, из которой сшита ваша одежда, воздействует на вашу кожу(К)
- всегда обращаете внимание на цвет помещения, в котором оказываетесь(В).

Сосчитайте общую сумму баллов, относящихся к каждой группе, и сравните их.

(В) ВИЗУАЛЫ- это люди, которые «видят» окружающий мир.

У них обычно голос, зоркий взгляд, жесты горизонтальны, направлены от себя. При общении визуал смотрит в глаза и требует этого от собеседника. Его принцип: «он меня не слушает, потому что не смотрит на меня».

Визуалы очень хорошо чувствуют окружающее их личное пространство, и, если вы вдруг вторгаетесь в него, сразу «закрываются», скрещивая руки и ноги. Не терпят прикосновений и тем более объятий. Часто производят впечатление снобов, хотя это далеко не всегда так...

Именно мужчина- визуал любит глазами. Для него главное -как женщина выглядит, насколько красиво её лицо и пропорциональна фигура.

Визуалы не могут работать без заранее разработанных схем. Приступая к работе, они четко должны представлять себе стратегию. Визуалы любят наглядные пособия и грамотно оформленные отчеты. Талантливо систематизируя работу, эти люди имеют правильно распределять задачи между сотрудниками. Визуалы, как правило, не только лучшие специалисты в своем деле, они наиболее активны и лучше многих умеют использовать свою память, но им нельзя говорить «нет» и воздействовать на них криком.

(А) АУДИАЛЫ- это редкий тип людей.

Они обладают удивительно острым слухом и великолепной памятью. При общении им не обязательно смотреть на собеседника или прикасаться к нему, главное- слушать его.

Аудиалы- это люди- магнитофоны. Могут запомнить и воспроизвести любой ваш рассказ до мельчайших подробностей. Но ни в коем случае нельзя прерывать их, т.к. они тотчас замолчат и более не будет с вами беседовать. Внешне аудиал может показаться человеком упрямым и надменным. Но это впечатление обманчиво, аудиалы, как правило, люди очень душевные и внимательные, готовые вас всегда выслушать и помочь советом. Из аудиалов получаются отличные психологи, прекрасные музыканты и лекторы.

(К) КИНЕСТЕТИКИ- «чувствуют» окружающий мир. Люди этой категории не умеют скрывать свои чувства, их выдают глаза, поэтому они часто их опускают. Ответы на вопросы просты, прямолинейны. Решение они принимают, опираясь на свои чувства. Кинестетики любят посещать сауны, принимать горячие ванны и просто обожают, когда им делают массаж. После неприятного дня долго находятся в состоянии «выжатого лимона». Кинестетики ненавидят неудобную одежду, во всем предпочитают комфорт. Прикосновение они воспринимают лучше, чем слова, и обожают серьезные дискуссии. В свой внутренний мир они пускают только «избранных».

(Д) ДИСКРЕТЫ- это весьма своеобразный тип людей. Они ориентированы на смысл, содержание, важность и функциональность. Как сказал один мальчик: Я полюбил чеснок после того, как узнал, какой он полезный.

Дискреты как бы оторваны от реального опыта- они более думают самими словами, а не тем, что за словами стоит. Для них написанное или проговоренное как бы и является реальностью. Если для всех остальных слова- это доступ к опыту, то для Дискретов весь опыт состоит из слов.